



## Feuille de pointage de l'esprit du jeu

Toute votre équipe doit être impliquée dans la notation de l'autre équipe ! Encercler une case dans chacune des cinq lignes et additionnez les points pour déterminer le score d'esprit du jeu de l'autre équipe .

### 1. Connaissance et application des règles

Par exemple: ils n'ont pas fait d'appels à la faute injustifiés. Ils n'ont pas mal interprété les règles volontairement. Ils ont respecté les délais. Ils avaient la volonté d'apprendre et/ou d'expliquer les règles

### 2. Fautes et contacts

Par exemple: ils ont évité les fautes, les contacts et les actions dangereuses.

### 3. Bon état d'esprit

Par exemple: ils se sont excusés pour leurs propres fautes. Ils ont prévenu leurs partenaires lorsqu'ils ont fait un mauvais appel à la faute ou un appel inutile. Ils étaient disposés à reconnaître que nous avions raison et ont annulé leur appel à la faute.

### 4. Attitude positive et maîtrise de soi

Par exemple: ils se sont présentés, ils ont parlé sans nous dénigrer ni nous agresser. Ils ont complimenté nos belles actions, ils nous ont laissé une bonne impression avant, pendant et après le match.

### 5. Communication

Exemple: ils se sont expliqué avec respect, ont écouté les points de l'adversaire

### Total des résultats

Additionnez les résultats dans chaque catégorie et inscrivez le total dans les cases finales (les points devrait être entre 0 et 20).

### \*Commentaires

Si vous avez encerclé 0\* ou 4\* dans une catégorie, veuillez expliquer en quelques mots la nature de la note. Les bons et mauvais coups seront transmis aux équipes en questions. Merci! Vous pouvez aussi écrire au verso.

Votre équipe

Division

### Adversaire

Mauvais	Moyen	Bon	Très Bon	Excellent
0*	1	2	3	4*

0*	1	2	3	4*
----	---	---	---	----

0*	1	2	3	4*
----	---	---	---	----

0*	1	2	3	4*
----	---	---	---	----

0*	1	2	3	4*
----	---	---	---	----

Résultat Spirit de votre adversaire

Vous:  Adversaire:   
Pointage de la partie: Vous - Adversaire

---



---



---



---



---



---